

P.A.S. Percorsi Abilitanti Speciali 2014 – Facoltà di Giurisprudenza

Ettore Peyron - Lezione N°1 C del 24-4-2014

CATEGORIE fondamentali della **MACROECONOMIA**

tratte dalla **MICROECONOMIA**

Le **LEGGI** della **DOMANDA** e dell'**OFFERTA** nella **MICROECONOMIA**

Le **LEGGI** della **DOMANDA** e dell'**OFFERTA** nel MERCATO sono parametri di fondo, che la Microeconomia offre anche alla **Sistematizzazione** della **MACROECONOMIA**. Il pensiero economico nel suo fluire le specifica e le approfondisce ed esse costituiscono sue importanti **chiavi di lettura**, nelle tre dimensioni dell'**Economia: Reale, Monetaria e Finanziaria**. Tali Leggi trovano la loro espressione compiuta nel **pensiero marginalista**, rivisto dai modelli degli **equilibri parziali** di Alfred **Marshall**.

Secondo la dizione corrente per leggi della Domanda e dell'Offerta intendonsi in realtà quelle che nella proposizione scientifica sono le **Leggi** delle **Variazioni** della **Domanda** e dell'**Offerta** o **Seconde Leggi**.

La **Legge** della **DOMANDA**

La **PRIMA LEGGE** della **DOMANDA** afferma che la **Quantità** Domandata di un **Bene** è **inversamente** proporzionale al suo **Prezzo**. A Prezzo Alto, Domanda Bassa; a Prezzo Basso Domanda Alta; se il Prezzo sale, la Domanda scende; se il Prezzo scende la Domanda sale. Ciò è dovuto alla **causa di Reddito**, per cui il potere di acquisto dei domandanti dipende in modo inverso dal prezzo del Bene, e dalla **causa di Sostituzione** per cui i domandanti sono incentivati a sostituire l'acquisto del Bene in oggetto con altro Bene che non abbia subito la stessa vicenda di rialzo; e viceversa.

L'**ELASTICITA'** della **DOMANDA** è la **reattività** della **QUANTITA' Domandata** di un **BENE** all'incremento, o decremento, del suo **PREZZO** sul Mercato di Libera Concorrenza. Essa è il **Rapporto** puntuale tra la **Variazione relativa** della **QUANTITA'** e la **Variazione relativa** del **PREZZO** (per il detto di segno inverso) ($-\Delta Q/Q / \Delta P/P$). La **DOMANDA** è **Elastica** se ad una **piccola variazione** del **Prezzo** corrisponde una **grande variazione** della **Quantità Domandata**, **Rigida** se ad una **grande variazione** del **Prezzo** corrisponde una **minima variazione** della **Quantità Domandata**; **Unitaria** se le due **variazioni relative** sono **uguali**. Importante per l'elasticità il grado di **necessarietà** o **voluttuarietà** del Bene; è rigida la Domanda di un Bene di prima necessità, elastica quella di un Bene voluttuario, essendo il domandante meno sensibile al prezzo per il primo e più per il secondo

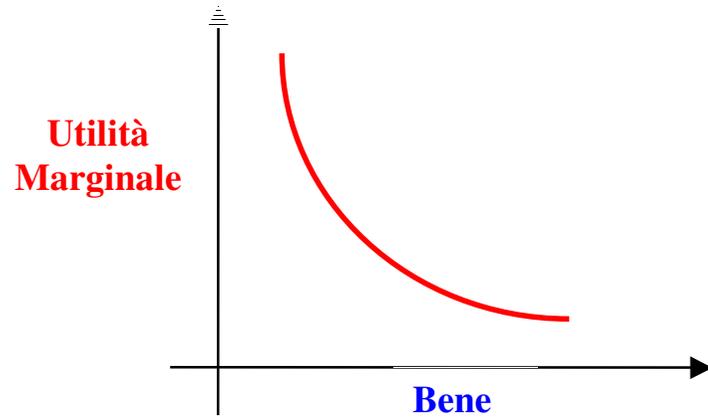
Tale Elasticità è fondamentale nel **QUALIFICARE**, come vedremo, la **SECONDA LEGGE** della **VARIAZIONE** dell'**OFFERTA**; per determinare cioè quanto una **VARIAZIONE** (ad es. positiva) della **Funzione di Offerta INCIDA** rispettivamente su aumento della **Quantità prodotta** e diminuzione del **Prezzo**.

La Prima Legge della Domanda enunciata è inoltre espressione della più **generale LEGGE dei RENDIMENTI DECRESCENTI**, nella sua configurazione specifica della **Decrescenza** delle **Utilità marginali**. Nel procedere dell'Atto di **Consumo**, le soddisfazioni ottenibili con successive dosi è via via minore, per la estinzione successiva del Bisogno, via via minore, sino al punto di sazietà. Per la **Logica del Dare e dell'Avere (uguaglianza)**, propria a tutte le discipline economiche, quindi l'acquirente è disposto a pagare via via **Prezzi** minori per dosi successive del Bene. Ciò vale sia per il singolo (Domanda individuale) che per la collettività dei Domandanti (Domanda collettiva).

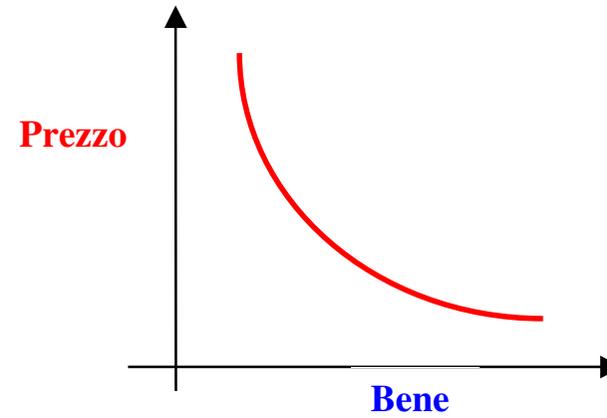
Con una **ulteriore generalizzazione** possiamo notare come la Prima Legge della Domanda è espressione del **VALORE SCARSITA'**. Alto è il valore di ciò che è scarso, Basso il valore di ciò che è abbondante. **Valore** rappresentato dal **Prezzo** che gli acquirenti sono disposti a sborsare, sulla base dell'entità del bisogno da soddisfare, ovverossia l'**Utilità** del **Bene**.

La **Funzione** di **DOMANDA** nella **MICROECONOMIA**

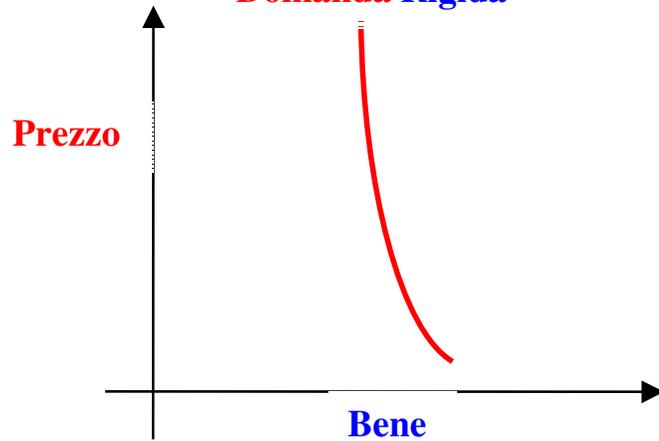
Legge dei **Rendimenti Decrescenti**
Valore Scarsità



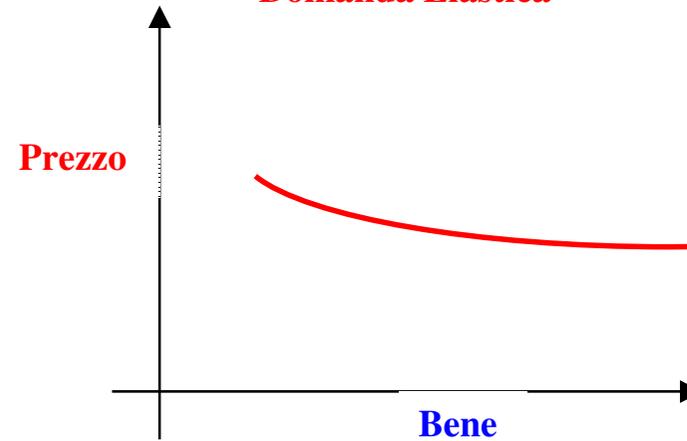
Funzione di Domanda



Domanda Rigida



Domanda Elastica



La Legge dell'OFFERTA

La **PRIMA LEGGE** dell'**OFFERTA** afferma che la **Quantità Offerta** di un **Bene** è direttamente proporzionale al suo **Prezzo**. A Prezzo Alto, Offerta Alta; a Prezzo Basso offerta Bassa; se il Prezzo sale, l'Offerta sale; se il Prezzo scende l'Offerta scende. Ciò è dovuto al fatto che la funzione di Offerta e quindi la relativa curva riproducono l'andamento dei **Costi marginali**, o **unitari medi**, configurando l'andamento dei Prezzi (o Ricavi unitari medi) che il produttore è disposto a subire dal mercato per coprire i propri costi.

L'andamento dei **Costi marginali** ed **unitari medi** sono espressione della **LEGGE** dei **RENDIMENTI DECRESCENTI**, riproducendo nel **BREVE PERIODO** la necessità del produttore di **scostarsi** dalla **composizione ottimale** dei **fattori** di produzione, per lo più incrementando il lavoro diretto, per aumentare la produzione. Ciò vale sia per l'**Offerta individuale**, che pareggia il bilancio a Costo marginale maggiore (**Ricavo marginale** uguale a **Costo marginale**), che per l'**Offerta collettiva** di settore, somma delle Offerte individuali nel breve periodo. Inoltre nel **MEDIO PERIODO**, vengono interessate alla produzione e vendita a prezzi maggiori anche **imprese meno efficienti** con **maggiori costi**: la **Curva** di **inviluppo** delle configurazioni di equilibrio delle imprese del **settore**, è la curva d'**Offerta crescente** delle stesse. I **RENDIMENTI DECRESCENTI** espressi dall'andamento **crescente** dei **Costi**, riproducono la **Produttività marginale decrescente** dei **singoli fattori** della produzione. **Matematico** è il **rapporto** tra la Produttività marginale del Fattore incrementato con il relativo **Costo marginale** delle unità aggiuntive del prodotto ottenuto.

Nel **LUNGO PERIODO** l'**Offerta** può avere un andamento **costante** se tutte le imprese entranti nel settore riescono ad adeguarsi all'equilibrio del **Costo minimo** dell'**impresa più efficiente**, **crescente** se l'aumento della produzione induce **scarsità dei fattori** e, quindi incremento dei relativi Costi. Altre variabili poi possono poi entrare in gioco.

Significativa è poi l'entrata in gioco della **LEGGE** delle **ECONOMIE di SCALA**, sia per **cause reali interne** riguardanti organizzazione del lavoro, tecnologia e **funzione di produzione**, che per **cause monetarie esterne**, quale ad esempio facilitazioni di accesso al credito.

L'**ELASTICITA'** dell'**OFFERTA** è la **reattività** della **QUANTITA'** producibile di un **BENE** all'incremento, o decremento, del suo **PREZZO** sul Mercato di Libera Concorrenza. Essa è il **Rapporto** puntuale tra la **Variazione relativa** della **QUANTITA'** e la **Variazione relativa** del **PREZZO** ($\Delta Q/Q / \Delta P/P$). L'**Offerta** è **Elastica** se ad una **piccola variazione** del **Prezzo** corrisponde una **grande variazione** della **Quantità** prodotta, **Rigida** se ad una **grande variazione** del **Prezzo** corrisponde una **minima variazione** della **Quantità** prodotta; **Unitaria** se le due **variazioni relative** sono **uguali**. Il **grado** di **Elasticità** (o **Rigidità**) dipende dall'**andamento** dei **Costi**, secondo le cose precedentemente dette, nel breve, medio e lungo periodo.

Fondamentale è il **grado** di **Elasticità** dell'**Offerta** per **QUALIFICARE** la **SECONDA LEGGE** della **DOMANDA**; per determinare cioè quanto una **VARIAZIONE** della **Funzione di Domanda INCIDA** rispettivamente su aumento della **Quantità prodotta** e del **Prezzo**.

In **MACROECONOMIA** è **essenziale** il **Grado** di **ELASTICITA'** dell'**OFFERTA** **Aggregata**, per **QUALIFICARE**, e addirittura per **GIUSTIFICARE** a livello di **Modello logico** (**Pensiero Classico**, **Marginalista**, **Keynesiano**), **POLITICHE ECONOMICHE** espansive o restrittive della **DOMANDA** **Aggregata**.

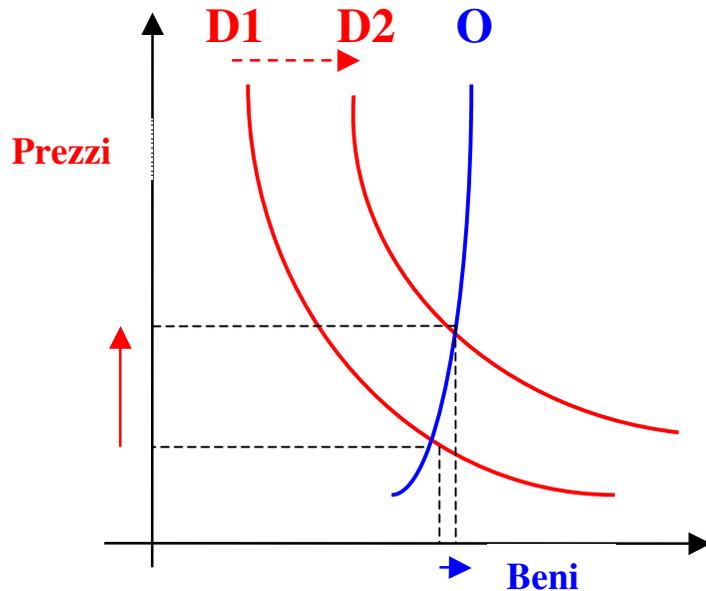
Nella **MACROECONOMIA** le Funzioni di **DOMANDA** e **OFFERTA AGGREGATA** assumono una loro **SPECIFICA CONFIGURAZIONE**, individuata dal Pensiero delle Scuole **Keynesiana** e **Monetarista**, pur presupponendo le regole **Microeconomiche** fondamentali della **DOMANDA GLOBALE** e dell'**OFFERTA GLOBALE**.

SECONDA LEGGE della DOMANDA o LEGGE della VARIAZIONE della DOMANDA

Una **Variazione positiva** della **Domanda**, a seguito di un **aumento** dell'**Utilità** o del **Reddito** (graficamente uno **spostamento** della **Curva** verso l'**esterno degli assi**) determina un **aumento** della **Quantità scambiata** e del **Prezzo**, più della **prima** se l'**Offerta** con cui interagisce è **Elastica**, più del **secondo** se l'**Offerta** è **Rigida**. (Regole **MICROECONOMICHE**)

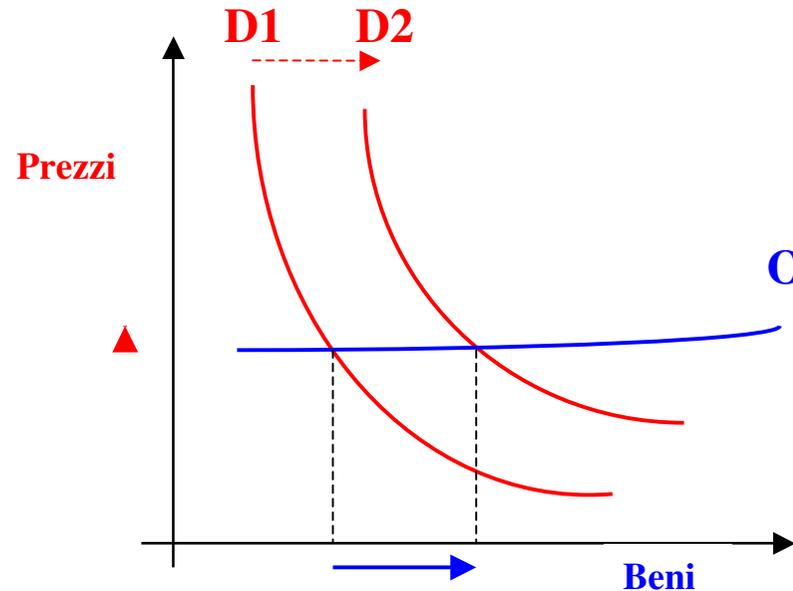
Esempi tratti dalle Configurazioni **MACROECONOMICHE** della **DOMANDA** ed **OFFERTA AGGREGATE**

In presenza di **OFFERTA Rigida**



Grande aumento del Prezzo – Minimo della Quantità
 Es. **Politica espansiva della Domanda** in presenza di **Piena Occupazione o Disoccupazione Strutturale**
 Es. **Inflazione da Eccessi di Spesa Pubblica 1975-1985** in presenza di **Disoccupazione Strutturale** (dal lato della Offerta) = **Stagflazione**.
 Modello **CLASSICO** e **Neoclassico**.

In presenza di **OFFERTA Elastica**

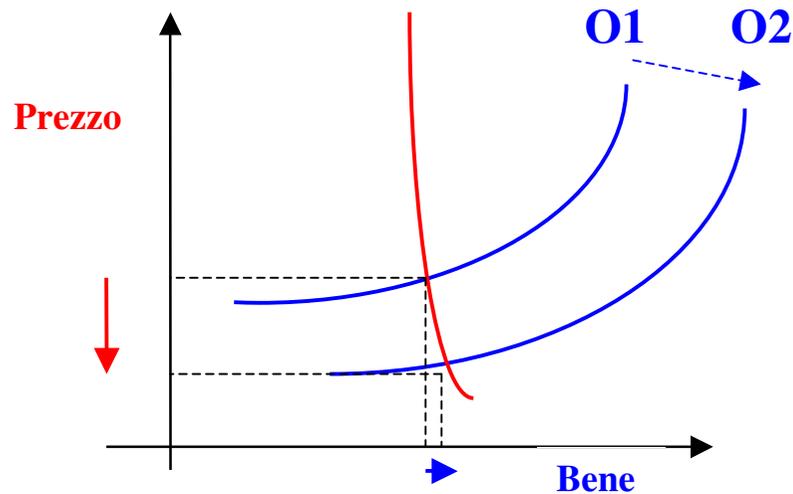


Minimo aumento del Prezzo – Grande della Quantità
 Es. **POLITICA KEYNESIANA espansiva della Domanda antideflazionistica** in presenza di **Disoccupazione**.
La Deflazione è stata resa possibile dalla **Rigidità dei Salari** verso il basso (= **Costi**) (= **Elasticità dell'Offerta**) –
 Rappresentazione grafica in **senso inverso da D2 a D1**

**SECONDA LEGGE della OFFERTA o
LEGGE della VARIAZIONE della OFFERTA**
nella **MICROECONOMIA**

Una **Variazione positiva** della **Offerta**, a seguito di una **diminuzione** dei **Costi** (**Costi Marginali** e **Costi Unitari medi**) (graficamente uno **spostamento** della **Curva in basso** e verso l'**esterno dell'ordinata**) determina un **aumento** della **Quantità scambiata** e una **diminuzione** del **Prezzo**, più della **prima** se la **Domanda** con cui interagisce è **Elastica**, più del **secondo** se la **Domanda** è **Rigida**.

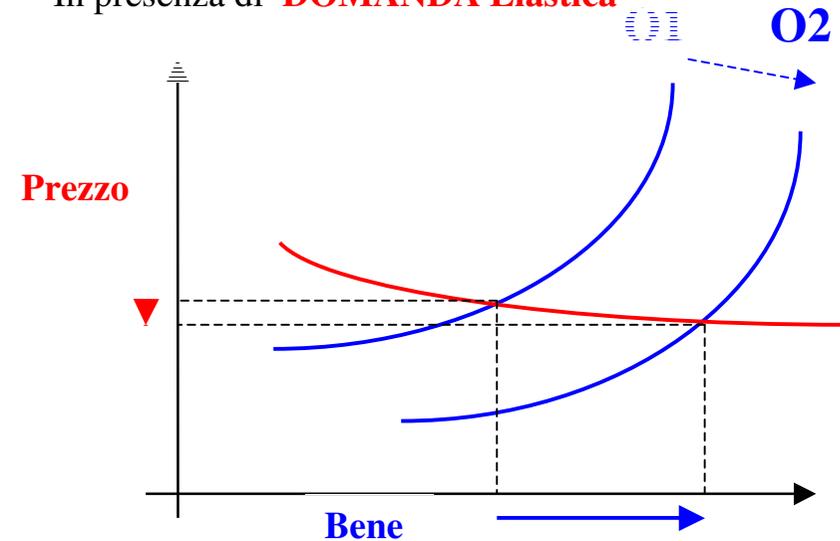
In presenza di **DOMANDA Rigida**



Grande diminuzione del Prezzo – **Minimo aumento della Quantità**

Es. **Diminuzione** dei **Costi** di **Beni di prima necessità**, specie per **Redditi poveri**.

In presenza di **DOMANDA Elastica**



Minima diminuzione del Prezzo – **Grande aumento della Quantità**.

Es. **Diminuzione** dei **Costi** di **Beni voluttuari**, specie per **Redditi ricchi**.
